



GEZAMENLIJK NAAR EEN STRUCTUREEL GOLF AANBOD 2026 en 2027

Inleiding

Stichting Golf voor Gehandicapten (GvoorG) maakt golf voor mensen met een beperking mogelijk door afspraken te maken met revalidatiecentra en golfclubs. Golf is daarbij een middel om te re-integreren en te resocialiseren.

GvoorG maakt afspraken met golfclubs over arrangementen die kunnen worden aangeboden. Deze arrangementen omvatten onder andere golfles en uiteindelijk een financieel aangepast lidmaatschap. Het doel hierbij is het lid worden van een golfclub, ondanks je beperkingen, hetgeen duidt op ultieme integratie.

Tezamen met de Nederlandse Golf Federatie (NGF) wordt gewerkt aan het breder onder de aandacht brengen van deze (onze) missie.

Doelstelling

GvoorG heeft zich als doel gesteld om over 2 jaren de denktank van Nederland te zijn, wanneer er kennis, advies en communicatie over golf voor mensen met een beperking moet worden gedeeld. Dat zullen we bereiken door een nog grotere naamsbekendheid, maar vooral ook door de ondersteuning van het keurmerk van het Centraal Bureau Fondsenwerving (CBF) en de ANBI-status. GvoorG is ook in gesprek met directeuren van grote bedrijven vanuit de zorgsector en die met een maatschappelijke betrokkenheid. In dit geval gaat GvoorG ervan uit dat door weer mee te doen, in je kracht te staan, weer lid te zijn van een “social community” en te bewegen, dit een positief effect kan hebben op het verminderen van ziektekosten.

GvoorG zal nog meer de rol van intermediair tussen revalidatiecentra en golfclubs op zich nemen.

In 2027 wil GvoorG 300 mensen met een beperking hebben geplaatst bij een golfclub. Het huidige aantal ligt op 193 (sttz december 2025).

Missie

Golf is een middel en geen doel op zich. Ons doel is mensen met een (lichamelijke) beperking uit hun sociale isolement te halen en te laten integreren in een voor hen nieuwe sociale omgeving of “social community” met alle positieve gevolgen voor hun mobiliteit en fysieke stabiliteit, het werken aan een eigen netwerk, het versterken van de mentale gesteldheid, etc. Ze kunnen daardoor nog zelfstandiger functioneren en participeren in de samenleving.

Visie

GvoorG onderscheidt zich van andere initiatieven door de “ketenbenadering”, d.w.z. niet alleen golf introduceren bij mensen met een (fysieke) beperking, maar ook de volgende stappen invullen: het verkrijgen van baanpermisatie, de kans bieden lid te worden van een golfvereniging, en het actief stimuleren en faciliteren van een “social community”.

GvoorG beoogt met het golfspel het revalidatieproces van mensen met een fysieke beperking te bevorderen. Golfen is hierbij een middel en niet het primaire doel.

In de toekomst overweegt GvoorG zich ook op mensen met een verstandelijke en/of psychische beperking te richten. Dat zijn dan niet alleen volwassenen maar kunnen ook kinderen zijn.

Kernwaarden

GvoorG stelt de volgende kernwaarden aan de doelgroep en de aanpak:

- De golfer met een beperking staat centraal
- Spelplezier in tegenstelling tot competitief
- Participatie en inclusie, je hoort er weer bij en bent niet invalide

Doelgroep

De doelgroep wordt vooral gedefinieerd door mensen die een fysieke beperking hebben (opgelopen). Deze doelgroep participeert voor een deel, indien de beperking dat toelaat, binnen golfclubs. Maar voor een deel is deze doelgroep niet in staat om zich volledig in te zetten in het verenigingsleven en is het meedoen aan een golfles of aanwezig zijn in “hole 19” het maximaal haalbare. Dat heeft te maken met de zwaarte van de beperking, waardoor deze laatste 2 voorbeelden meer het karakter hebben van het socialiseren. Dit deel van de doelgroep zal dit nodig hebben om niet in een dreigend isolement terecht te komen. Vandaar dat het aanbieden van deze faciliteit ook zo belangrijk is. Want de mensen zijn niet – in de letterlijke zin van het woord – invalide, maar tellen mee en horen er zodoende bij.

De financiering

GvoorG is een stichting zonder winstoogmerk. De bestuursleden van GvoorG ontvangen geen financiële compensatie. Alles dat wij doen, wordt gedaan omdat we geloven in de missie van GvoorG.

Om onze activiteiten toch te kunnen uitvoeren hebben we wel geld nodig. De activiteiten zijn er om mensen met een beperking naar een volgende stap in hun leven te brengen. Dat wil zeggen tegengaan van sociaal isolement, werken aan je sociale netwerk en in je kracht staan. De vraag naar financiële bijdragen geschiedt altijd via de daarvoor geëigende of wettelijke kanalen en vooral ook door inzet van het netwerk. Het aanvragen van financiële ondersteuning kan op 3 manieren:

1. Donaties: hierbij ontvangt GvoorG geld, waarvoor de donateur niets terug wil.
2. Sponsoring: hierbij ontvangt GvoorG geld of “materialen” (spullen) waarvoor de sponsor wel iets terug wil in de vorm van media-aandacht.
3. Subsidie: geld dat wordt aangevraagd bij (liefdadigheid) organisaties en instellingen en waarbij de subsidiewetgeving van toepassing is.

Ad 1:

Donaties die GvoorG heeft ontvangen, kwamen bijvoorbeeld uit het opheffen van een sportclub. De bestemming van de donatie wordt doorgesproken met de donateur en de donatie wordt volledig ingezet ten behoeve van de doelgroep.

Een mooi voorbeeld van een donatie van UnderArmour “in kind” in 2025

- 60 heren golfschoenen (gemiddelde prijs) à..€125 = €7.500,-
- 60 golfpolo's (gemiddelde prijs) à..€ 60 = €3.600,-
- 8 dames golfschoenen (gemiddelde prijs) à..€100 = € 800,-

Het betreft samples van de collectie uit 2024. De spullen zijn nieuw en zaten in de originele verpakking. Deze in natura verkregen bijdrage vertegenwoordigt een nieuwwaarde van € 11.900,-. Alle spullen zijn verdeeld onder de deelnemers op de diverse golfbanen waar GvoorG actief is.

In de boekhouding (het jaarverslag 2025) zullen deze goederen worden meegenomen. UnderArmour heeft aan de donaties geen eisen gesteld, anders dan media-aandacht (foto's en tekst op de website en in de nieuwsbrief).

Ad 2:

In een enkel geval is er sprake van sponsoring, waarbij geld wordt ontvangen. In die gevallen wordt er in de nieuwsbrief van GvoorG melding van gemaakt. Ook deze sponsoring worden volledig ingezet ten behoeve van de doelgroep.

Ad 3:

Subsidies vallen in principe onder de subsidiewetgeving. Voor grotere events bestaat de mogelijkheid om subsidieaanvragen te doen bij het Fonds Gehandicaptensport, hetgeen ook jaarlijks geschiet. Aan de aanvraag wordt door GvoorG altijd (overeenkomstig de subsidiewetgeving) een eindrapportage en financiële verantwoording overlegd.

De financiële boekhouding is in 2024 door het Centraal Bureau voor Fondsenwerving (CBF) gecontroleerd en in orde bevonden waardoor GvoorG het CBF Keurmerk in 2025 heeft behouden. Voor 2026 geldt het zelfde. De jaarrekening 2025 is binnenkort beschikbaar op de website. (https://cbf.nl/organisaties/stichting-golf-voor-gehandicapten?gad_source=1)

De ANBI-status wordt toegekend en afgegeven door de Belastingdienst. Het verkrijgen en behouden van de status stelt strikte voorwaarden aan GvoorG m.b.t. de ontvangen inkomsten (donaties, giften, sponsering en subsidies) en de besteding daarvan overeenkomstig de doelstelling van de Stichting.

Wat biedt GvoorG een deelnemer

GvoorG biedt twee vormen van deelname aan waarna men overgaat naar de “groep” die les krijgt van de lokale Pro onder toezicht van de club waar men uiteindelijk lid van wordt.

Het 1^{ste} deel is een introductie van 4 lessen (4 weken): deze “cursus” is bedoeld om vast te stellen of een deelnemer met zijn (fysieke) beperking kan golfen en of hij/zij het “leuk” vindt. Dit kan een golfer zijn die plotseling met beperkingen is geconfronteerd of iemand die nog nooit heeft gegolfd. Deze cursus wordt gegeven door de Professional van de club waar GvoorG de deelnemer in eerste instantie wil plaatsen.

Het 2^{de} deel betreft het verdiepen van de theoretische kennis en de praktische ervaringen met golf in relatie met de beperking van de persoon. De bedoeling is dat dit maximaal 10 lessen in beslag neemt en (indien mogelijk) met het verkrijgen van baanpermisatie wordt afgesloten. Dat betekent dat de GvoorG-er deelnemer een regelexamen wordt afgenomen en van de lokale Pro toestemming krijgt (met of zonder begeleiding) om de baan in te gaan, de zogenaamde plaatselijke baanpermisatie. Dit deel is primair voor de beginnende golfer die besloten heeft na het 1^{ste} deel door te gaan. Men leert de beginselen van het spel met de regels en de bijbehorende etiquette. Dit pakket wordt gegeven door de lokale golfprofessional en wordt ondersteund door een vertegenwoordiger van het bestuur van de desbetreffende Golfclub.

Het 3^e deel is de ultieme integratie, hetgeen betekent dat de GvoorG-er lid wordt van de golfclub tegen een aangepast tarief. De reden hiervoor is dat mensen met een (opgelopen) beperking, niet tot de meest draagkrachtigste deelnemers van onze maatschappij behoren en vaak van een uitkering moeten leven. Met de golfclub maakt GvoorG daarom (integrale) afspraken over een aan te bieden arrangement aan de door GvoorG aangeboden en geplaatste deelnemers.

Het is mogelijk dat de GvoorG-er de kunst van het golfen dusdanig beheerst, dat die niet meer binnen de doelstelling van GvoorG past of dat de financiële situatie andere keuzes mogelijk maakt. Binnen de ketenbenadering zijn er dan mogelijkheden om door te stromen naar golforganisaties die aansluiten op de individuele behoefte. In dit geval doet GvoorG een beroep op de GvoorG-er zijn/haar plek beschikbaar te stellen aan degene die deze vorm van revalidatie harder nodig heeft, doch op een wachtlijst staat i.v.m. beperkte plaatsingsmogelijkheden in een regio.

GvoorG competitie

GvoorG organiseert de GvoorG competitie, een competitie waar alle GvoorG-ers aan mee kunnen doen. Degenen die zich inschrijven worden gekoppeld aan een deelnemer van een andere golfbaan dan waar je op speelt. Zodoende ontstaan er andere gesprekken, hoor je eens op een andere wijze over hoe om te gaan met je sores of met je financiën. GvoorG helpt hen die dat nodig hebben met aanvragen voor de WMO, of begeleidt met financieel management. De meesten zijn namelijk in een andere financiële situatie terecht gekomen, bv als gevolg van niet meer kunnen werken en dan van een uitkering moeten leven. Aan het einde van het seizoen (in 2025 10 wedstrijden) krijgt iedereen een prijs. Want **meedoen** is belangrijker dan winnen. En natuurlijk wil iedereen aan het eind weten wat het resultaat was, want dat competitieve zit er toch altijd wel in.

Communicatie

GvoorG heeft een uitgebreid netwerk, dat varieert van revalidatiecentra, golfbanen, gemeenten en bedrijfsleven. Op vele fronten wordt met deze vertegenwoordigers gesproken en een appèl gedaan op **het sociale hart**. Wij communiceren daarbij ook dat GvoorG een stichting is, die bestaat uit vrijwilligers en afhankelijk is van giften en donaties. Het hebben van een CBF-certificatie en een ANBI status helpt daarbij. Een belangrijk gremium hierbij is het "Business Open", een platform van ca 1000 ondernemers in Nederland. Zij zijn verdeeld in groepen van ca. 20 ondernemers en kleine zelfstandigen die om de 2 weken bij elkaar komen op een golfbaan en door middel van een pitch en het stellen van een hulpvraag met elkaar communiceren en netwerken.

GvoorG is één van de goede doelen van Business Open. De hulpvraag die GvoorG regelmatig stelt, bestaat uit de vraag naar overtollig golfmateriaal, golfballen of relatiegeschenken of een specifieke ondersteuning voor een event of case. Alle resultaten komen altijd ten goede aan de GvoorG-ers en worden bijvoorbeeld ingezet als prijzen bij de GvoorG competitie.

Bovendien gaat GvoorG vaak in gesprek met bestuurders en adviseurs van gemeenten en de provinciale en landelijke politiek.

In 2024 is GvoorG gekozen tot Club van het Jaar in de gemeente Voorburg-Leidschendam.

Begroting

Zoals al uiteengezet onder het kopje “financiering” is GvoorG afhankelijk van giften, donaties sponsoring (in geld en natura) en subsidies.

Door het ambitieniveau (zie doelstelling voor periode 2026-2027) is steeds meer geld nodig om dat niveau te bereiken. In 2024 was het aantal deelnemende club 6, in 2025 opgelopen naar 10 en voor 2026 gaat dit aantal naar 16. GvoorG is gestart in de driehoek: Den Haag, Delft en Rotterdam, en is begin 2026 actief in Zuid-Holland, Zeeland en Brabant. Daarnaast is GvoorG het kenniscentrum en heeft contacten met Clubs en initiatiefnemers door het hele land die te kennen hebben geven ook met mensen met een beperking aan de slag willen gaan (Hoe doe je dat, Hoe begin je, waar komen de deelnemers vandaan, wat zijn de valkuilen, etc. etc.).

Voor dit alles is meer bemensing (NB: vrijwilligers) en geld nodig voor bezoeken, ontvangsten op banen waar het al is geïmplementeerd, workshops en demonstraties op locatie en vaak persoonlijke ondersteuning bij de eerste start op een nieuwe locatie.

In de praktijk is gebleken dat de nazorg bij een startende club essentieel is en in enkele gevallen zelfs jaren kan duren voordat e.e.a. binnen een club voldoende is geborgd.

In de tabel op de volgende bladzijde is aangegeven waar we voor de komende periode 2026-2027 qua financiering van de activiteiten, zoals benoemd in het meerjarenplan, vanuit gaan.

De bedragen zijn de minimale waarden waarmee we onze doelen hopen te bereiken. Zie laatste bladzijde: budgetoverzicht.

Uitspraken van deelnemers:

- “Ik had nooit gedacht dat golf mij zoveel moois zou brengen “
- “Mensen moesten eens weten hoe trots ik op mezelf ben”
- “Overdag heb ik een beperking, op de golfbaan een handicap



Budgetoverzicht

Scenario

Base

Budget	2024A	2025	2026	2027
Inkomsten				
Donaties (cash)	€9.437	€10.000	€11.000	€12.000
Fondsen / subsidies (cash)	-	€1.500	€2.000	€2.500
Events / acties	€4.154	€4.500	€5.000	€5.500
Deelnemersbijdrage	-	€7.245	€8.554	€9.975
Totaal cash inkomsten	€13.591	€23.245	€26.554	€29.975
Kosten				
Programma variabel (cash)	€8.360	€9.900	€11.960	€14.400
Programma vast (cash)	-	€500	€750	€1.000
Community & groei	€659	€900	€1.200	€1.500
Organisatie	€885	€1.000	€1.100	€1.200
Ontwikkeling	-	€400	€600	€800
Bank / betaalverkeer	€335	€350	€360	€375
Totaal cash kosten	€10.239	€13.050	€15.970	€19.275
Resultaat	€3.352	€10.195	€10.584	€10.700

Onderstaande tabel geeft de Kosten Per Item (KPI) in percentages van het jaarlijkse budget weer.

KPI's				
Deelnemers	200	225	260	300
Cash kosten p.p.	€51	€58	€61	€64
Overhead %	11,9%	10,3%	9,1%	8,2%
Donatie-afhankelijkheid %	69,4%	43,0%	41,4%	40,0%
Deelnemersbijdrage / cash inkomsten	0,0%	31,2%	32,2%	33,3%